

*COLLECTION RENCONTRES EUROPÉENNES*

REGARDS CROISÉS SUR  
LES INTÉGRATIONS RÉGIONALES :  
EUROPE, AMÉRIQUES, AFRIQUE

Éditeurs :

CATHERINE FLAESCH-MOUGIN

JOËL LEBULLENGER

EXTRAIT

**BRUYANT**  
BRUXELLES  
2 0 1 0

# LES EFFETS SOCIO-ÉCONOMIQUES DE L'ALENA

PAR

ILAN BIZBERG

PROFESSEUR AU CENTRE D'ÉTUDES INTERNATIONALES,  
EL COLEGIO DE MEXICO (MEXIQUE)

## I. - LES TRANSFORMATIONS DE LA STRUCTURE ÉCONOMIQUE DU MEXIQUE COMME CONSÉQUENCE DE L'ALENA ET SES LIMITES

Les effets du Traité de Libre Échange (l'ALENA) sur la situation socio-économique du Mexique sont très paradoxaux. D'une part, on peut constater une impressionnante augmentation des exportations; celles-ci ont augmenté de 30.691 millions de dollars en 1988 à 162.000 millions en 2003. Les tout derniers chiffres, montrent qu' alors qu'en 1993, un an avant la mise en route du traité, le Mexique exportait 3.491 millions de dollars par mois, en 2007 il a atteint 26.000 millions de dollars par mois au milieu de l'année, pour terminer à 21.600 millions. Grâce au traité de libre échange, le Mexique est devenu un des plus grands exportateurs du monde. En fait, le commerce extérieur comme part du PIB a augmenté d'une manière très considérable pour atteindre des niveaux semblables à ceux de la Corée et de l'Espagne. Alors qu'en 1970 la part du PIB dédiée au commerce extérieur du pays était d'un peu moins de 10 %, en 2006 elle était de près de 30 %. À la même époque la proportion pour l'Espagne était d'environ 27 % et pour la Corée de près de 40 %. D'autre part, alors qu'avant le traité de libre-échange le Mexique exportait surtout des produits primaires (produits agricoles et du pétrole), aujourd'hui, la part des manufactures dans ses exportations est de près de 80 %, alors que les produits pétroliers constituent 16,8 % et les agricoles à peine 3,1 % (1).

(1) Selon des données de la Banque du Mexique, 2006.

